



DR Blackmer



DR Blackmer

**JDF :** Couvrez-vous, en Europe, les pays de l'Est ?

**Michel-André Roger :** Nous pensons que l'avenir de l'Europe se trouve à l'Est. C'est pourquoi nous avons ouvert une usine à Ostrava, en République Tchèque, car nos clients se déplacent dans ces régions. Ces pays en développement, dont certains font maintenant partie de la communauté européenne, ou d'autres comme la Russie, sont extrêmement attractifs à très court terme.

**JDF :** Comment est organisée Mouvex en France ?

**Michel-André Roger :** Le siège social se trouve à Auxerre, en Bourgogne. Il concentre une usine, l'ensemble des services administratifs, ainsi que le département « Recherche et développement » qui est composé d'un bureau d'étude et d'un centre d'essai. La R & D emploie 12 personnes et sort, en moyenne, deux nouveaux produits par an.

**JDF :** Comment se porte, globalement, votre marché ?

**Michel-André Roger :** En réalité nous avons deux types de marchés : un marché « industrie » et un marché « transport ». En d'autres termes, nous fournissons des pompes adaptées à des installations statiques et mobiles. Du côté de l'industrie, le marché se porte plutôt bien en ce moment, avec peut-être quelques signes d'essoufflements, mais qui ne sont pas encore flagrants. Ceux-ci seraient dus à une combinaison de l'effet « subprimes » et de la réduction des investissements de la part de nos clients qui préfèrent envisager l'avenir avec beaucoup de précaution.

Dans le domaine du transport, nous fournissons des pompes à palettes pour les camions transporteurs de fioul, ainsi que des compresseurs pour les activités pulvérulentes : nutrition animale, farine, sucre, ciment. Nous ressentons actuellement un ralentissement important dans le domaine du transport de Fioul, un peu moins au niveau des pulvérulents.

**JDF :** Quelle est l'importance de la concurrence et comment vous positionnez-vous vis-à-vis d'elle ?

**Michel-André Roger :** Dans le domaine de l'industrie, nous sommes sur un marché de niche. Les acheteurs font appel à Mouvex parce qu'il n'y a pas d'autres solutions, nous sommes les seuls à proposer des pompes à mouvement excentré. Ainsi, je parlerais plutôt de concurrence périphérique. Si les acheteurs ne souhaitent pas de notre système, ils peuvent trouver d'autres solutions avec leurs inconvénients, notamment sur le plan de l'étanchéité.

Dans le domaine du « transport », la concurrence est frontale car nous sommes en face de concurrents qui fabriquent des produits similaires aux nôtres. Dans le domaine des pulvérulents, nous sommes numéro deux européen, malgré une concurrence extrêmement vive.

Le développement commercial et la réduction de certains coûts obtenus